



Wujudkan Impian Anda Untuk Memiliki SPBU Shell Sendiri

Dealer Owned Dealer Operated



www.shell.co.id/mitraspbu





Program (*Dealer Owned Dealer Operated - DODO*) merupakan bentuk realisasi dari komitmen Shell untuk bekerjasama dengan para pengusaha di Indonesia dengan semangat keterbukaan dan kebersamaan, yang disertai dukungan produk dan sistem operasional yang berkualitas dari Shell.

Bergabunglah bersama kami dan wujudkan impian Anda untuk memiliki SPBU melalui program *Dealer Owned Dealer Operated (DODO)*.



Agung Saputra
Head of Dealer Owned Network

“Kini Anda Bisa Memiliki SPBU Shell Sendiri”

Daftar Isi

Kata Sambutan	3
Latar Belakang	6
Shell Dealer Owned Dealer Operated	14
Model Konvensional	18
Model Modular Container	20
Mengapa bermitra dengan Shell	22
Sumber Pendapatan Mitra	24
Area Pengembangan	26
Lima Langkah Menjadi Mitra	27
Proyeksi Investasi	28
Hubungi Kami	33

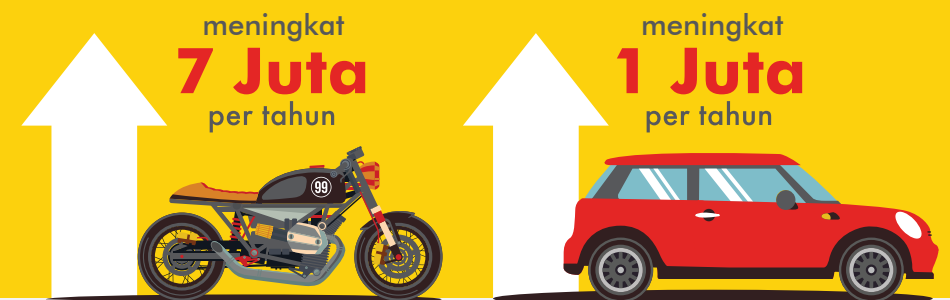
Sekilas potensi bisnis SPBU di Indonesia

Kebutuhan dan kondisi pasar

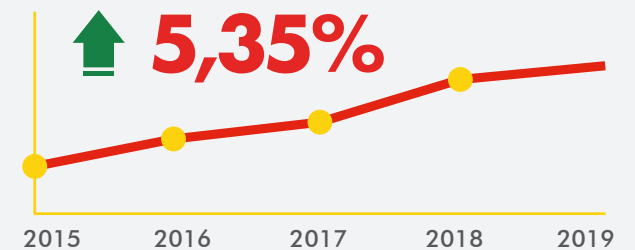


Tahukah Anda jika pengguna kendaraan bermotor di Indonesia terus meningkat setiap tahunnya?

Penjualan Kendaraan bermotor di Indonesia



Grafik penjualan kendaraan bermotor di Indonesia



Data Mobil 2019 : BPS & Gaikindo | Data Motor 2019 : BPS & AISI

Tahukah Anda jika perbandingan jumlah SPBU di Indonesia dengan jumlah pengguna kendaraan masih sangat tinggi?



Malaysia



Thailand

1/10.000

SPBU ORANG



1/23.000

SPBU ORANG



Indonesia

1/40.000

SPBU ORANG



Sumber : BPH Migas dan data internal Shell

Tahukah Anda bahwa Shell adalah perusahaan “*Mobility Retailer*” terbesar di dunia?

Shell dan Indonesia memiliki keterhubungan yang erat. Penemuan minyak mentah di Pangkalan Brandan, Sumatera Utara lebih dari 100 tahun lalu menjadi awal terbentuknya *Royal Dutch Petroleum* yang menjadi cikal bakal *RoyalDutch/Shell Group*.

Saat ini, Shell menjadi salah satu perusahaan energi terkemuka di dunia, yang mempekerjakan sekitar 86.000 karyawan dan beroperasi di lebih dari 70 negara. Kantor Pusat kami ada di Den Haag, Belanda, dan London, Inggris, dengan Ben van Beurden sebagai Kepala Pejabat Eksekutif (CEO) kami. Perusahaan induk grup Shell adalah *Royal Dutch Shell plc*, yang berbadan hukum di Inggris dan Wales.

Sejak 2006, Shell Indonesia mulai memberikan warna baru usaha SPBU di Indonesia dengan penawaran produk berkualitas, keselamatan dan standar operasional yang tinggi serta program pemasaran yang segar. Hingga saat ini, Shell Indonesia sudah 116 SPBU Shell beroperasi di Indonesia secara konsisten terus berkembang.

Shell dalam Angka

45K+

Shell Branded Sites

500K

Frontline Service Champions

c.30

Countries

Melayani lebih dari **30 juta** pelanggan setiap harinya.



SPBU Shell hadir selama **15 tahun** di Indonesia, sejak tahun 2005

Sebaran SPBU Mitra Shell DODO*

Tersebar di Jabodetabek, Bandung, Jawa Timur, dan Sumatera Utara



*Data per Juni 2020 secara keseluruhan, SPBU Shell sudah beroperasi di 116 lokasi

Shell Dealer Owned Dealer Operated

Berinvestasi dan Berkembang Bersama Kami

Melalui Skema Shell DODO

Sekarang Anda dapat mewujudkan impian untuk memiliki SPBU Shell sendiri

Melalui skema Shell **DODO** kami mengajak Anda untuk bergabung sebagai mitra SPBU Shell

Apa itu skema Shell DODO?



“Less footprint, More Income”

Menjadi konsep investasi yang menyesuaikan investasi dan target usaha Anda.

“Partnership Spirit”

Dengan kemitraan yang tepat bisa menjadi salah satu faktor penting untuk pertumbuhan investasi Anda.

“Good and Responsible Brand”

Bisnis jangka panjang dengan dukungan program pemasaran dan standar prosedur yang jelas.

Temukan Tipe SPBU Shell yang tepat untuk Anda

Konvensional



Rekomendasi Lingkungan :
Perkotaan dan
Pemukiman

Area :
1.200 -
2.000 m²

Biaya Investasi :
Rp 5 - 7
Miliar

Kapasitas volume SPBU:
10 - 12 KL/hari

Estimasi pengunjung :
400 - 600
kendaraan/hari

Temukan Tipe SPBU Shell yang tepat untuk Anda

Modular Container



Rekomendasi Lingkungan :
Daerah
berpenduduk
sedang

Area :
1000 -
1300 m²
lebar depan
min. 25m

Biaya Investasi :
Rp 1,5 - 2
Miliar

Kapasitas volume SPBU:
4 - 6 KL/hari

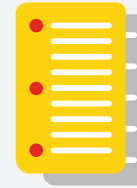
Estimasi pengunjung :
150 - 250
kendaraan/hari

Mengapa Bermitra dengan Shell



1. Mudah dan Transparan

- Tanpa ada biaya deposit awal kerjasama
- Dukungan margin dan insentif menarik secara transparan
- Mendapatkan dukungan pelatihan serta kompetensi usaha SPBU Shell



2. Fleksibel & Terencana

- Perencanaan usaha yang sesuai dengan keadaan pasar yang berkembang
- Analisa lokasi serta investasi berdasarkan dengan perhitungan bersama Shell
- Dukungan sebagian peralatan SPBU dari Shell sebagai bentuk investasi bersama Mitra



3. Promosi Lokal dan Nasional

- Mitra akan selalu ikut serta dalam semua kegiatan promosi SPBU Shell secara nasional
- Terintegrasi dengan jutaan pelanggan ClubSmart Shell Indonesia
- Mitra terbuka untuk inisiatif promosi lokal di SPBU mitra bersama bisnis lainnya



4. Standarisasi & Pelatihan bersama Shell

- Perencanaan dan persiapan pembangunan SPBU bersama tim Shell
- Program pelatihan terencana dari Shell *Learning Team*
- Implementasi standar operasional SPBU Shell



5. Potensi Bisnis Lain

- Mitra diberikan keleluasaan membangun fasilitas tambahan sebagai potensi pendapatan lain
- Tanpa ada biaya tambahan untuk Shell terhadap keuntungan usaha non SPBU untuk Mitra

Sumber Pendapatan Mitra SPBU Shell



1 Bahan Bakar Shell

2 Pelumas Shell (SHOC+)



3 Toko Ritel / F&B (Non Bahan Bakar)



4 Potensi Keuntungan Modal (Capital Gain)

Potensi Bisnis Lain untuk Mitra

Bisnis Retail Mitra

Dengan lokasi yang dimiliki dan di bawah merek Shell, Mitra SPBU Shell berkesempatan mendapatkan sumber pendapatan tambahan di luar penjualan bahan bakar dan pelumas.

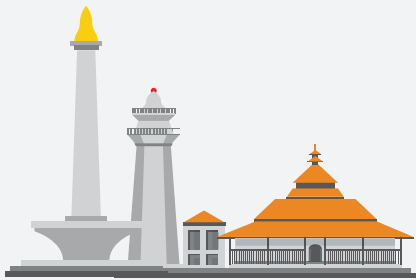
Contoh Bisnis Mitra SPBU Shell

Hotdog Booth, McDonalds Shell Jagorawi, Bakso A-Fung, Flip Burger, KFC, dan lainnya



Area Pengembangan Bisnis SPBU Shell

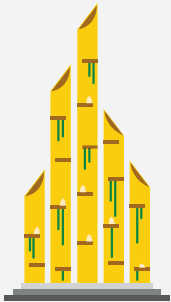
Saat ini Shell membuka kesempatan kepada Anda untuk membuka bisnis SPBU Shell dan bergabung menjadi mitra SPBU Shell di lokasi berikut:



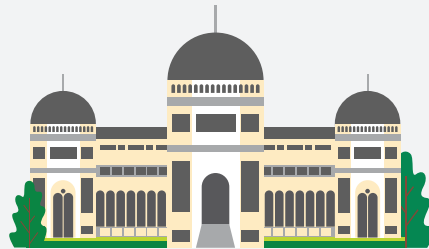
DKI Jakarta & Banten



Jawa Barat

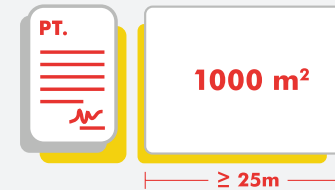


Jawa Timur



Sumatera Utara

5 Langkah **Wujudkan Impian Untuk Memiliki SPBU Shell Sendiri**



1. **Ketersediaan Lahan & Kepemilikan Badan Usaha**

Badan usaha dalam bentuk CV/PT dan lahan minimal luas 1,000 m² dengan lebar minimal 25m



2. **Analisa Kelayakan Bisnis & Dukungan Shell untuk persiapan SPBU Anda.**

Analisa kelayakan dan potensi keuntungan bisnis dari lahan yang tersedia bersama Shell, serta penjelasan peran dan dukungan Shell



3. **Perjanjian Pengadaan Bahan Bakar & Persiapan Pembangunan SPBU Anda**

Penandatanganan perjanjian pengadaan bahan bakar dilanjutkan diskusi persiapan pembangunan, pelatihan operasional dan rencana pembukaan SPBU Anda



4. **Perizinan & Pembangunan SPBU**

Shell akan memberikan dukungan konsultasi dalam persiapan pembangunan SPBU, termasuk untuk perizinan, desain dan proses pembangunan SPBU milik Anda



5. **Persiapan Pembukaan SPBU Milik Anda**

Shell akan memberikan bantuan pelatihan teknis baik teori dan praktek tanpa biaya tambahan, disertai dukungan program marketing hingga saatnya SPBU milik Anda siap beroperasi.

Kalkulasikan bersama Kami secara transparan

Investasi Awal dan Estimasi Keuntungan

Proyeksi Investasi

Model Konvensional

Investasi Awal*

Rp 5-7 Miliar

Estimasi Omzet perhari

10-12 ribu liter

400 - 600 kendaraan

Estimasi BEP

4-6 Tahun

Model Modular Container

Investasi Awal*

Rp 1,5-2 Miliar

Estimasi Omzet perhari

4-6 ribu liter

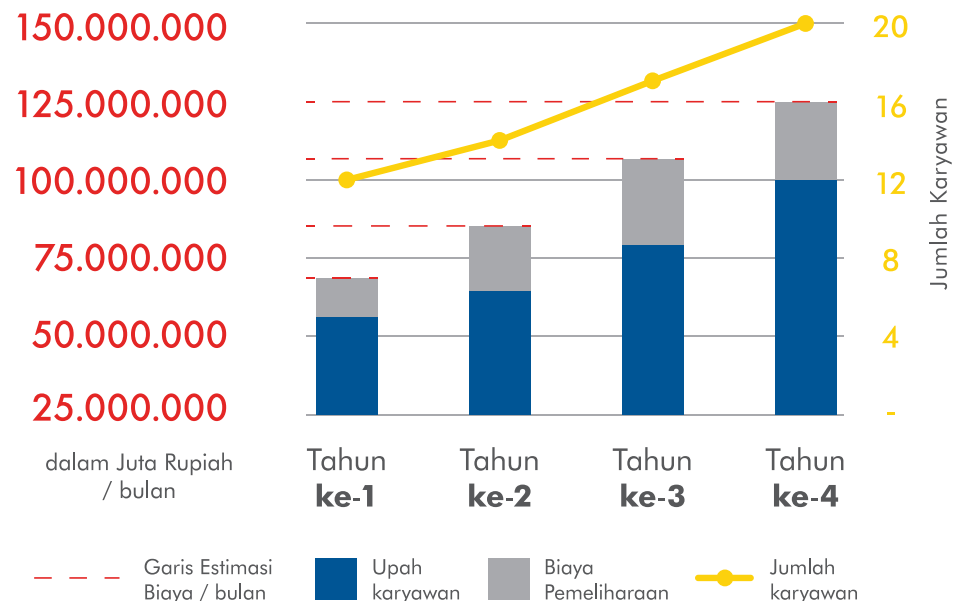
150 - 250 kendaraan

Estimasi BEP

4-6 Tahun

* Sesuai Syarat, Ketentuan dan Asumsi yang berlaku di luar biaya yang berbeda setiap daerah. Kebijakan biaya operasional setiap daerah berbeda-beda.

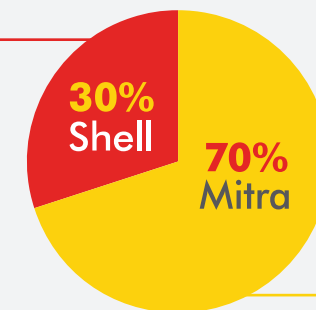
Estimasi Biaya Operasional per bulan & Jumlah Karyawan



Investasi Bersama*

Shell hingga 30% dari Total Investasi

- Peralatan terkait BBM
- Sistem pembayaran
- Semua visualisasi merek Shell

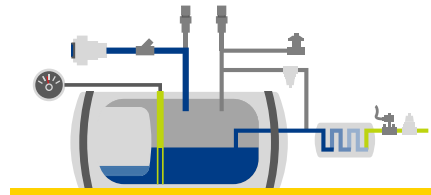
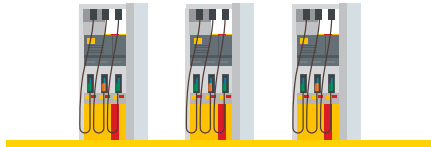
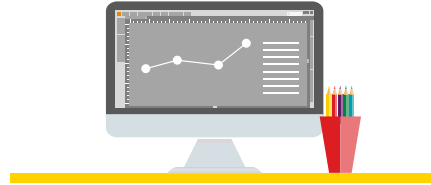
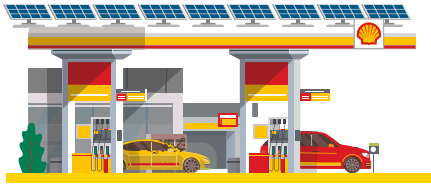


Mitra 70% dari Total Investasi

- Perizinan
- Konstruksi

* Sesuai dengan syarat dan kondisi berlaku

Dukungan Shell bagi Mitra SPBU



- 1 Pemilihan, perencanaan & bantuan teknis perizinan lokasi SPBU
- 2 Investasi peralatan selama 10 tahun
- 3 Program pelatihan dan pengembangan SDM secara berkelanjutan
- 4 Program pemasaran lokal & nasional
- 5 Jaringan bisnis pendukung

Hubungi Kami Sekarang



Scan di sini untuk info lengkap mengenai **#MitraSpbuShell**



Hubungi Helpdesk Rekrutment Mitra Pengelola SPBU Shell di nomor **0811 8714 727** atau email kami bisnis-spbu@shell.com



Pendaftaran juga dapat dilakukan melalui www.shell.co.id/mitraspbu



Shell Hayam Wuruk - Jawa Timur



Shell Tendean - Jombang, Jawa Timur



Shell Lawang - Malang, Jawa Timur



Shell Kawi - Malang, Jawa Timur



Shell Karang Tengah - Tangerang, Banten



Shell Semper - Jakarta Utara



Shell Pamulang - Tangerang Selatan, Banten



Shell Soewarna - Tangerang, Banten



Shell Bintaro - Tangerang Selatan, Banten



Shell Alam Sutera - Tangerang, Banten



Shell Tebing Tinggi - Medan, Sumatera Utara

Image : Jenni Chaw



Shell Kesambi - Cirebon, Jawa Barat



Scan di sini untuk
info lengkap mengenai
#MitraSPBUshell

✉ bisnis-spbu@shell.com 📱 +62 811 8714 727

🌐 www.shell.co.id/mitraspbu

